

3

Casos de sucesso para você se inspirar

Saiba como ter seus serviços mais valorizados
utilizando **Contas em Revista**



Contas
EM REVISTA

OLÁ,

Criamos este e-book pensando em compartilhar com você algumas experiências.

Acreditamos que ações que trazem bons resultados devem ser compartilhadas com quem se interessa pelo assunto, para que as empresas possam crescer juntas.

Nosso objetivo é o de promover o crescimento dos profissionais contábeis através de uma publicação com conteúdo de qualidade, que pode melhorar o relacionamento com seus clientes.

Nas próximas páginas, você verá 3 casos de sucesso produzidos pela **Editara Quarup**, mostrando a história de empresas como a sua que conseguiram ter seus serviços mais valorizados por seus clientes através de **Contas em Revista**.

Esperamos que o material seja útil. Boa leitura!

SOBRE CONTAS EM REVISTA

É uma plataforma de comunicação que auxilia empresas contábeis como a sua a terem **mais destaque no mercado**, reforçando a marca na região em que atuam e conquistando novos clientes.

Por meio de uma publicação personalizada, boletins informativos, e-mails marketing e um e-book com dicas de marketing contábil, o empresário conquista **mais visibilidade, credibilidade e, principalmente, a valorização dos serviços prestados aos clientes.**

Veiculada bimestralmente e com a **marca da empresa contábil na capa**, Contas em Revista se torna a revista do contador, transformando-se em um fator de diferenciação no mercado que

ajuda no reforço de identidade da marca na região, na fidelização de clientes e na prospecção de novas empresas.



3

Casos de sucesso para você se inspirar

Saiba como ter seus serviços mais valorizados
utilizando **Contas em Revista**



1

HEBROM CONTABILIDADE

SÃO PAULO/SP CLIENTE DESDE AGOSTO/2015



Uma parceria que gerou ainda mais credibilidade para os serviços prestados pela empresa contábil.

“É uma parceria que soma.” - Paulo Sérgio Vedovotto

O DEPOIMENTO

Por Paulo Sérgio Vedovotto

Com **Contas em Revista**, nossos clientes percebem que temos muito a oferecer, o que melhorou nossa credibilidade.

A publicação tem nos ajudado bastante no relacionamento com nossos clientes. **Fica claro que as empresas nos escolhem não pelo preço, mas pela confiança**, e o conteúdo consolidado de Contas em Revista nos ajuda a agregar e a fortalecer isso.

O material nos ajuda a abrir diálogo com nossos clientes. Entregamos todos os exemplares pessoalmente, assim podemos conversar com eles e já associar o conteúdo da revista ao dia-a-dia de cada um deles, para melhorar seus negócios. Não somos "darfistas", somos consultores, e **Contas em Revista** tem nos ajudado a abrir esse diálogo.



“Fica claro que as empresas nos escolhem não pelo preço, mas pela confiança.



Pelo conteúdo, leiaute e estilo de trabalho, fica claro que não é um material qualquer, é algo bem trabalhado. Nós lemos as informações em outros lugares, e **Contas em Revista** traz o assunto mais consolidado, objetivo e direto. **Nossos clientes sempre perguntam: “foram vocês que fizeram?”**, ficam felizes em receber o material. As revistas que sobram, utilizamos para usar na prospecção de novos clientes e para entregar em locais próximos aqui do escritório. Internamente, **Contas em Revista** têm nos ajudado em nosso marketing virtual, pois publicamos parte do conteúdo em nosso site e nas nossas redes sociais. Também enviamos os materiais online, como o Boletim Eletrônico, por e-mail para todos os nossos clientes, como um chamarisco, algo interessante para ser observado. **É uma parceria que soma.**

2

CONSULT CONTABILIDADE

TIMÓTEO/MG

CLIENTE DESDE FEVEREIRO/2016



Utilizando o conteúdo de **Contas em Revista** para auxiliar no dia-a-dia dos clientes e para facilitar a rotina da própria empresa.

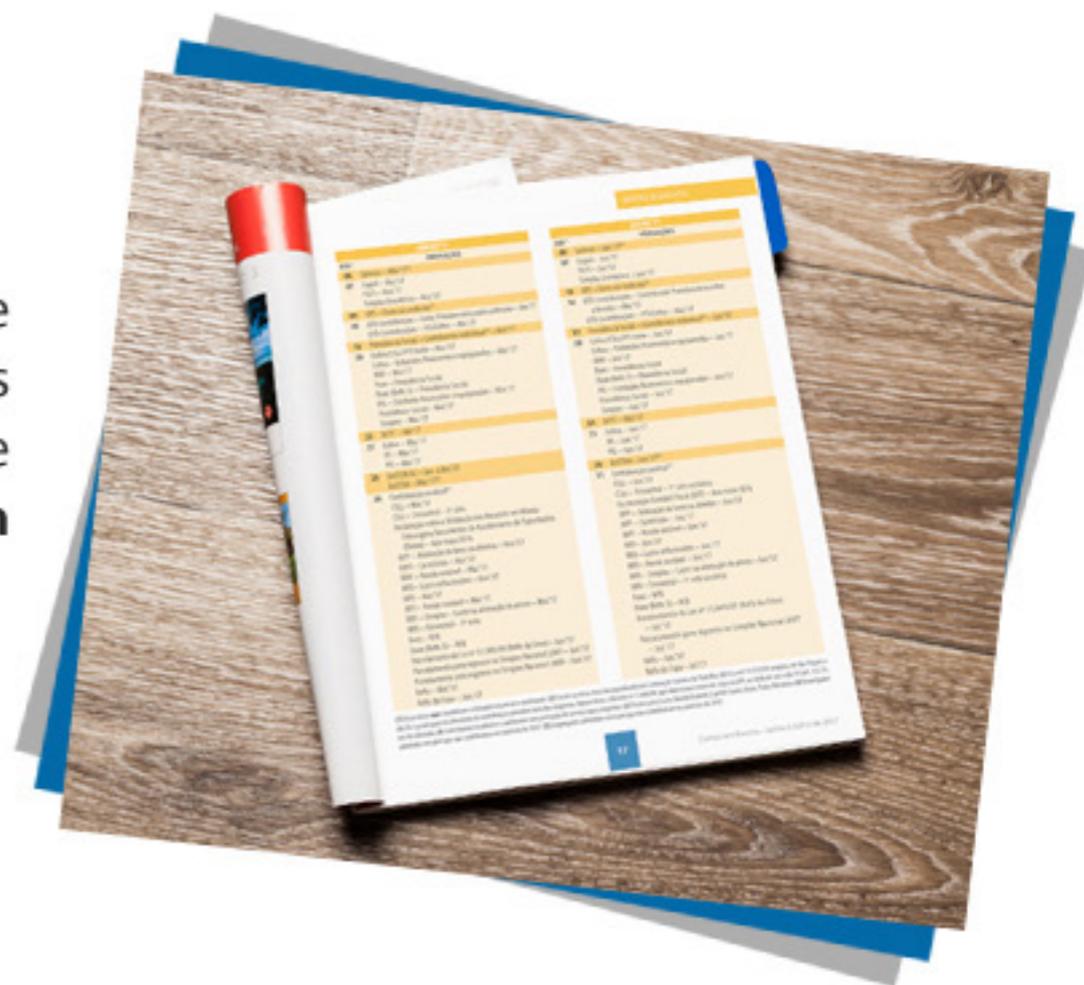
*“Muitos clientes têm dificuldade em entender o Simples e se lembrar das datas dos pagamentos, então eu uso **Contas em Revista** para nos ajudar a explicar.” - Zilda Parreiras Silva Condessa*

O DEPOIMENTO

Por Zilda Parreiras Silva Condessa

O conteúdo de **Contas em Revista** tem ajudado muito nossos clientes.

A agenda de obrigações e a tabela do Simples Nacional, que fazem parte do material, têm nos ajudado muito com nossos clientes. Muitos têm dificuldade em entender o Simples e se lembrar das datas dos pagamentos, então eu uso **Contas em Revista** para nos ajudar a explicar.



“*Algumas matérias podem ajudar a solucionar os problemas dos clientes.*”



Algumas matérias podem ajudar a solucionar os problemas dos clientes. Recentemente, usamos uma que falava sobre investidor-anjo. Fui até o cliente e falei com ele: “Olha, existe essa opção, veja se você consegue alguém pra investir na sua empresa. Tem uma matéria falando sobre esse assunto na nossa revista”. **Os clientes ficam surpresos, perguntam se a revista é nossa mesmo.** Na prospecção, **Contas em Revista** nos ajuda na parte de orientação, quando vemos que a empresa possui alguma dúvida, falamos que tem uma matéria tratando desse assunto na nossa revista. **Os nossos colaboradores também acompanham a publicação, principalmente a agenda.**

3

PINHO CONTABILIDADE

SALVADOR/BA

CLIENTE DESDE FEVEREIRO/2016



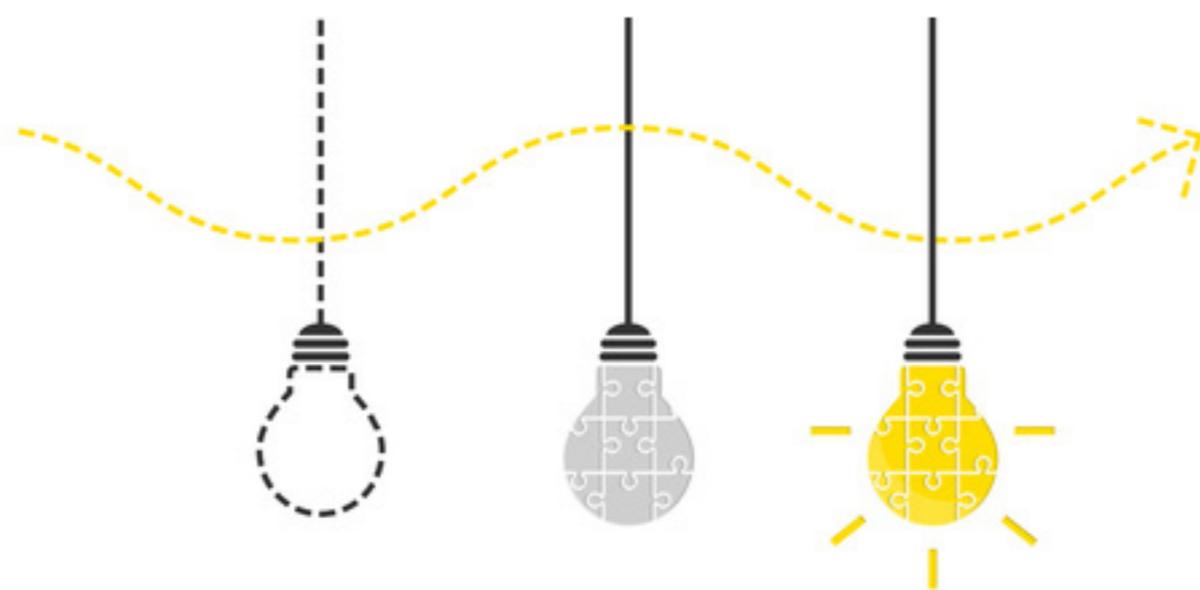
Uma parceria que ajudou a mostrar aos clientes da Pinho Contabilidade o quanto a empresa investe e se preocupa em inovar, sempre.

*"**Contas em Revista** desperta algo novo nas pessoas."* - Augusto Jorge Costa Pinho

O DEPOIMENTO

Por Augusto Jorge Costa Pinho

Quando você apresenta sua própria publicação, seus clientes percebem que você investe no marketing, na inovação.



Nós estamos sempre inovando, nos reinventando. Muitas empresas não fazem investimentos como esse, e nossos clientes percebem que não estamos parados, que estamos buscando coisas novas. **Contas em Revista** desperta algo novo nas pessoas.

“Quando você apresenta sua própria publicação, seus clientes percebem que você investe no marketing, na inovação.



Entregamos os exemplares pessoalmente, junto com o malote. No caso de clientes que recebem a documentação online, nós enviamos as notícias do Boletim Eletrônico por e-mail. **Também disponibilizamos alguns exemplares para que nossos colaboradores leiam** e debatam entre si. Às vezes surgem algumas dúvidas e nós nos reunimos para discutir, é bem interessante. O conteúdo da revista é muito importante, principalmente o calendário de obrigações e a tabela do Simples Nacional. Muitos dos nossos clientes dizem que, depois de ler as outras matérias, **guardam a revista por conta dessas informações.**



VAMOS CONVERSAR SOBRE OS SEUS FUTUROS RESULTADOS?

Saiba como **Contas em Revista** pode ajudar seus clientes a entenderem a complexidade do seu trabalho e, com isso, valorizarem ainda mais os seus serviços.

11 4972 7222

www.contasemrevista.com.br